

9/3(火)開催  
参加無料!

事業再生の第一人者から話を聞いてみませんか?

先着60名

# 法人開拓セミナー

## 【第1部】コスト削減サービスによる新規開拓手法

講師:税理士法人T&L 代表社員 幅 健介 氏

### ロコスト削減支援サービスとは?

15万件以上の経費データベースを使って、お客様の経費が相場と比べて安いのか高いのか診断し、具体的な削減方法をレポートにて紹介するサービスです。

### ロなぜ新規開拓につながるのか?

経費が安くなる可能性があると言われて怒るお客さまは殆どいらっしゃいませんので、門戸が広がります。分析の対象には保険料も対象となる上、コスト削減で生まれた枠で新たな提案チャンスも生まれます。

### 【講師紹介】

大学卒業後、不動産投資ファンド会社に勤務。現在地元名古屋に戻り、税理士法人T&Lの代表社員を務め活躍中。メガバンクなどとタイアップし、数多くのセミナーを開催。

## 【第2部】赤字企業から案件が続出する法人保険獲得法大公開!

講師:株式会社フィナンシャル・インスティテュート リスクマネジメント事業部部長 篠崎 啓嗣 氏

～こんな悩みはお持ちでないですか?～

★「利益が出ている企業」「経営が順調な企業」は自分のお客さまにはないので、法人生保は提案自体できていない。

★赤字企業に行っても、保険に加入する余力がないと断られるだけなので無駄だ。

日本の中小企業は約420万社。内個人事業主は160万社。その75%が赤字(国税庁発表)です。現場感覚では90%近くにも!そんな赤字決算企業でも年間2~300万円の保険に加入しているのが現状です。それでは、どうすればこういった赤字企業マーケットの開拓ができるのでしょうか?

営業利益の黒字化と資金繰りを廻すために、支払保険料の精査をすればいいのです!

○無駄に高額な保険に加入している

○利益の出ている時に加入した決算対策の保険が重荷になっている

○資金繰りの問題や、高額な借入金を抱えている

金融機関融資渉外の実務の経験もある事業再生の第一人者が、事業再生の手法を駆使し、法人保険提案法をおしみなく皆さまに公開します!

### 【講師紹介】

大学卒業後、某大手銀行にて主に融資渉外に関する実務を担当。10年間で法人500社、融資案件800件を取扱う。その後大手生保営業教育部等を経て、株式会社フィナンシャル・インスティテュートに入社。現在はクライアントのコンサルティングの他、「社長のための経営数字感覚要請講座」等の講演、研修活動で日本全国を行脚されている。

- 日 時 : 2013年9月3日(火) 13:30~17:00 (受付開始 13:00)  
■会 場 : 三井住友海上名古屋しらかわビル 7階 大会議室 (名古屋市中区栄2-9-15)  
■対 象 : MSA会員の皆さま、代理店経営者様もしくはご担当者様  
■定 員 : 60名  
■参加費用 : 無料

裏面に必要事項ご記入の上、FAXにて8月23日(金)までにお申込下さい。

会場の詳細地図は裏面をご参照ください

# 「法人開拓セミナー」参加お申込書

三井住友海上あいおい生命保険株式会社 愛知中央生保支社 行

以下の内容に同意のうえ、9月3日（火）開催のセミナーに参加を申し込みます。

貴社名		TEL	
ご出席者名		FAX	
住所			

【主催】三井住友海上あいおい生命保険株式会社 愛知中央生保支社

名古屋市中区栄2-9-15 三井住友海上名古屋しらかわビル8F TEL:052-223-4340 (担当:春日・桑内)

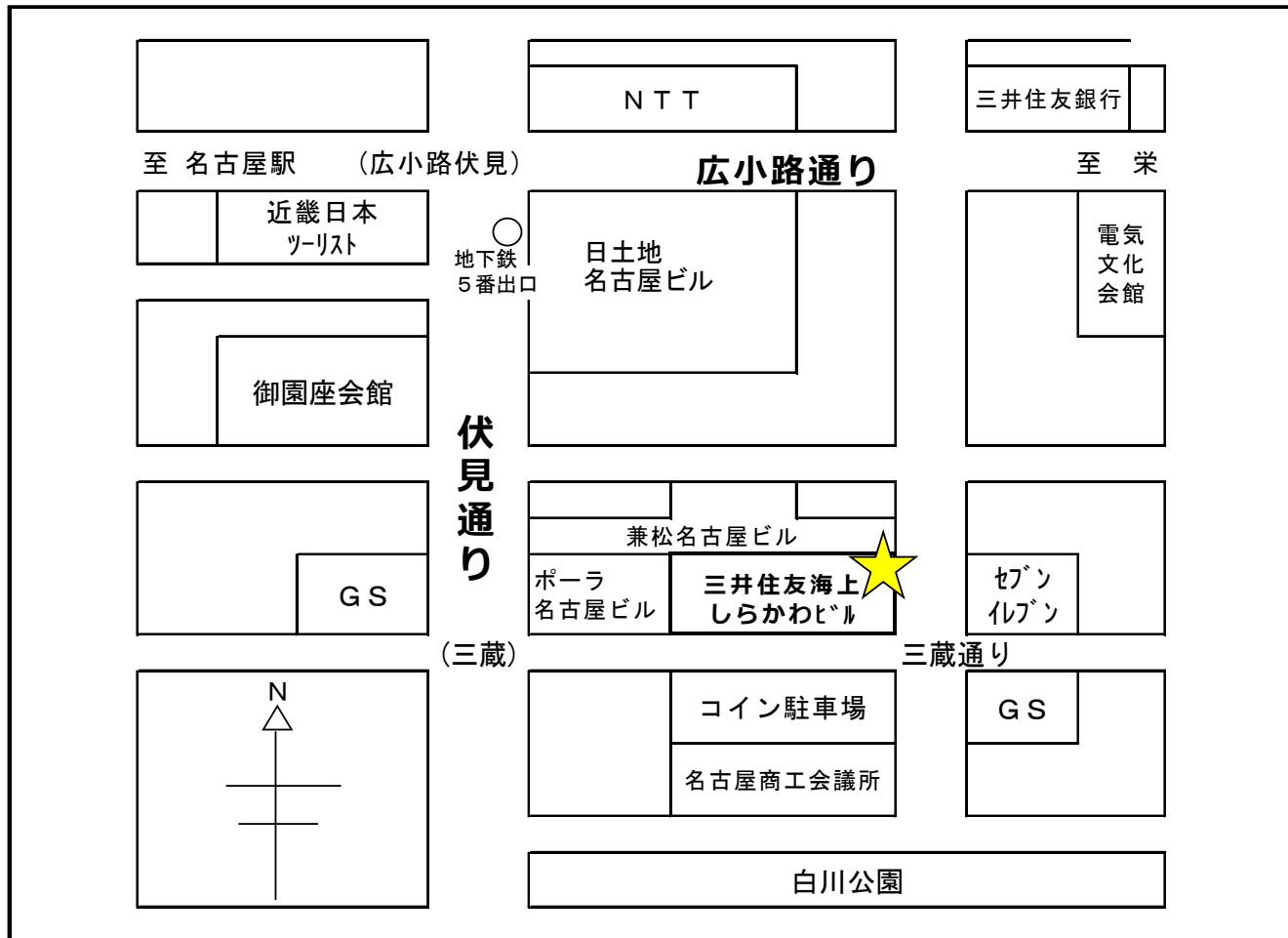
※本参加申込書にご記入いただいた情報は、三井住友海上あいおい生命保険(株)および(株)フィナンシャル・インスティテュート・税理士法人T&Lが個人情報の保護に関する法律(個人情報保護法)その他関係法令・ガイドライン等に従って取り扱い、本セミナーに関連する情報提供に使用します。

## お申込FAX番号：052-223-4564

三井住友海上あいおい生命保険株式会社 愛知中央生保支社 行

### 【会場地図】

■会場：三井住友海上名古屋しらかわビル 7階 大会議室（名古屋市中区栄2-9-15）



※当施設に駐車場がないため、極力、公共交通機関をご利用ください。